

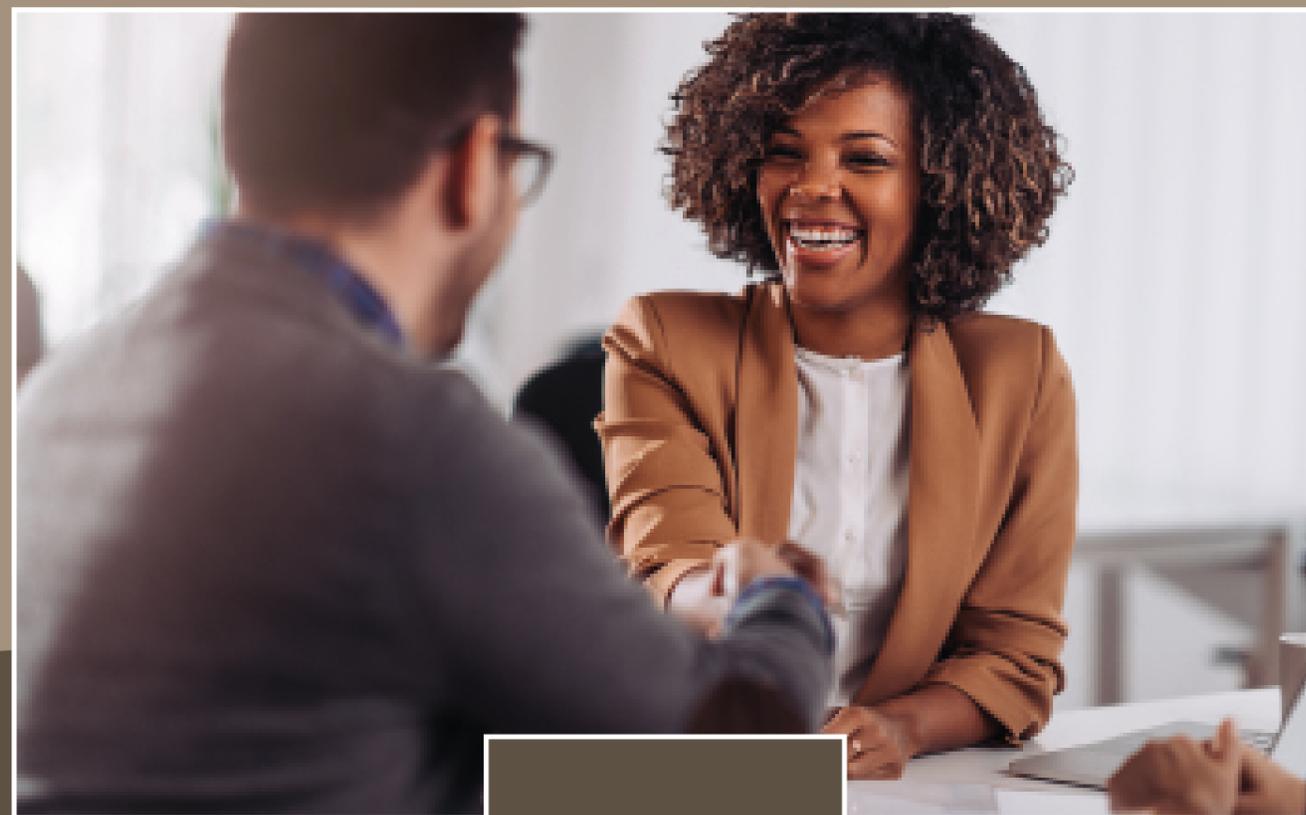
G R O U P E B T C F



51 chemin de la plaine,
11290 Villeneuve-les-Montréal
www.btcf.fr

0 811 03 03 24 Service 0,06 € / min
+ prix appel

Groupe BTCF SAS – Siret 523 854 271 00013 RCS Carcassonne – APE 6492Z
Un crédit vous engage et doit être remboursé. Vérifiez vos capacités de remboursement avant de vous engager.
Aucun versement de quelque nature que ce soit ne peut être exigé d'un particulier avant l'obtention d'un ou plusieurs prêts d'argent.
Conformément à la Loi informatique et liberté du 6 janvier 1978, modifiée en 2004, vous bénéficiez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent.
Conformément à la directive européenne MCD (Mortgage Credit Directive), le souscripteur d'un prêt immobilier dispose d'un délai de réflexion obligatoire minimum de 10 jours pendant lequel il n'est pas possible d'accepter l'offre de prêt.
COBSP – Enregistré à l'ORIAS sous le n°10057433 – www.orias.fr
Sous le contrôle de l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution, 61 rue Taitbout 75009 Paris, www.acpr.banque-france.fr



BT CRÉDITS-FINANCEMENTS
LE PARTENAIRE FINANCIER
DE VOS PROJETS IMMOBILIERS

RENCONTRONS-NOUS !

QUI SOMMES NOUS ?



« Notre métier est d'accompagner nos clients dans leur projet d'acquisition ou de rachat de prêt en obtenant les meilleures conditions du marché auprès de nos partenaires bancaires et assureurs. B.T. Crédits-Financements défend avant tout des valeurs humaines auprès de ses clients : une éthique sans faille, une disponibilité permanente, une implication et une rigueur absolue. Nous exerçons avant tout un métier de proximité et de conseil, et souhaitons poursuivre cette philosophie avec les collaborateurs qui nous rejoignent aujourd'hui ».

Benoît Thuilliez, Directeur Général Réseau B.T. Crédits Financements

LE RÉSEAU

Né en 2006 dans la région Sud-Ouest, **le réseau B.T. Crédits-Financements** s'est progressivement développé pour atteindre une envergure plurirégionale :

- Région Bretagne Pays de Loire.
- Région Île-de-France.
- Région Réunion Mayotte.
- Région Sud-Ouest.
- Région Sud-Est.

Pour accentuer notre dynamique d'activité dans ce secteur à fort potentiel, et partager notre « **esprit du challenge et de la gagne** », nous recrutons des mandataires IOBSP à l'échelle métropolitaine ainsi que dans les DOM.

NOTRE MÉTIER

La force de notre réseau se base sur des savoir-faire solides et pluridisciplinaires de nos mandataires. La diversité de leurs profils est une précieuse ressource pour créer des synergies au sein de notre équipe :

- Crédits immobiliers particuliers.
- Délégation en assurance emprunteur.
- Rachat et renégociation de crédits.
- Restructuration de dettes.
- Financements professionnels.

LES ATOUTS B.T. CRÉDITS-FINANCEMENTS

- **Un statut d'indépendant stimulant** : intégrez une dynamique entrepreneuriale et gérez votre structure, soyez maître de votre développement. Bénéficiez de conventions locales et nationales avec nos partenaires.
- Un système de rémunération très attractif : B.T. Crédits-Financements vous reverse **80% des commissions bancaires et honoraires clients** pour chaque dossier.
- Un appui administratif : un contact dédié pour un accompagnement dans vos démarches auprès de l'ORIAS, **une veille juridique annuelle** des réglementations métier.
- Des outils performants : des tarifs privilégiés pour vos logiciels, une formation à votre arrivée et un interlocuteur dédié pour toute question informatique, un accès à un intranet d'entreprise ainsi qu'à votre adresse électronique professionnelle.
- Un **soutien marketing** : kit commercial individuel pour votre prospection disposant d'une certaine souplesse en termes de supports de communication.

PROFIL RECHERCHÉ

Vous êtes :

- Un indépendant ou salarié, avec **un statut de mandataire IOBSP** (ou en cours), et avez une expérience dans le courtage et/ou du secteur bancaire.
- Une personne organisée, rigoureuse et d'une éthique sans faille dans l'exercice de votre activité professionnelle.
- À la recherche d'**une équipe à taille humaine**, où écoute, respect et solidarité sont des valeurs fondatrices communes.

Vous avez :

- La volonté de devenir **autonome et indépendant**, ou de conserver **de la liberté dans votre activité** en conservant votre statut d'indépendant.
- L'esprit entrepreneurial, l'envie de réussir et le goût de relever les challenges que vous vous êtes fixés.
- Une aisance relationnelle pour animer votre réseau de clients et d'apporteurs, de l'enthousiasme à revendre dans chacun des projets et le sens de la satisfaction client.

« J'ai rejoint le réseau après une carrière dans le commercial. J'ai trouvé dans le courtage en crédit immobilier une continuité passionnante dans mon épanouissement professionnel.

Le modèle BTCF m'offre une formidable opportunité en tant qu'indépendant. Je développe mon propre réseau et entretiens une relation privilégiée avec mes clients, en bénéficiant du soutien solide de toute mon équipe.»



Jean Pierre Basque (secteur 11)

